

Executive Summary e Presentazione per Investitori

Documento di sintesi strategica e operativa per la presentazione del progetto a investitori, partner e bandi

Questo documento riassume in modo chiaro e professionale tutti gli elementi chiave del progetto: missione, mercato, modello di business, team, risultati, prospettive di crescita e necessità di investimento. È pensato come supporto a incontri, presentazioni e candidature ufficiali.

1. Identità del progetto

- Nome, logo, missione e visione del progetto.

Note:

2. Problema e soluzione

- Descrivi in modo sintetico il bisogno del mercato e come la tua idea lo risolve in modo innovativo.

Note:

3. Prodotto / Servizio

- Riassumi cosa offri, le sue funzionalità principali e i benefici per il cliente.

Note:

4. Mercato e clienti target

- Definisci il mercato di riferimento, il pubblico ideale e il potenziale di crescita.

Note:

5. Business Model

- Spiega in che modo il progetto genera ricavi e quali sono i canali principali di vendita o partnership.

Note:

6. Traction e validazione

- Indica i risultati già ottenuti (prototipi, clienti, utenti, metriche, premi, feedback).

Note:

7. Team e competenze chiave

- Presenta i membri principali, i loro ruoli e le competenze strategiche.

Note:

8. Strategia di crescita

- Descrivi i piani di espansione, le tappe future e gli obiettivi a 12–24 mesi.

Note:

9. Richiesta di investimento

- Specifica la cifra richiesta, gli obiettivi di utilizzo e l'orizzonte temporale.

Note:

10. Proiezione economica sintetica

- Fornisci un riepilogo di costi, ricavi, ROI e break-even stimato.

Note:

11. Call to Action

- Concludi invitando investitori o partner a contattarti per una demo o un incontro conoscitivo.

Note:

Tabella – Team e competenze chiave:

Nome	Ruolo	Competenze principali	Esperienze rilevanti

Tabella – Analisi sintetica del mercato:

Segmento di mercato	Dimensione stimata (€)	Tasso di crescita annuo (%)	Principali competitor

Investor Snapshot – Dati chiave per investitori:

Voce	Valore
Capitale richiesto	€
Equity proposta	%
Valutazione pre-money	€
ROI stimato (3 anni)	%
Break-even previsto	Mese/Anno
Fatturato previsto (3° anno)	€

Suggerimento: mantieni l' Executive Summary sempre aggiornato. È il primo documento che un investitore legge e spesso quello che decide se approfondire o meno il progetto.